



# FICHE FILIÈRE PORC

La filière porcine est une filière structurée, intégrée et très exposée aux marchés internationaux. Elle combine des enjeux forts de compétitivité économique, de maîtrise des charges, de biosécurité et d'acceptabilité sociétale. Entre volatilité des cours, pression sur l'alimentation animale, exigences environnementales et attentes sur le bien-être animal, piloter une exploitation porcine nécessite une vision stratégique claire.

Ce que vous trouverez ici:

- Les chiffres clés de la filière
- Les tendances actuelles
- Les risques à anticiper
- Les enjeux stratégiques pour votre exploitation
- Les obligations essentielles
- Les leviers concrets pour avancer

Objectif : Vous aider à prendre du recul sur votre exploitation, identifier les priorités et construire une trajectoire solide, rentable et adaptée aux évolutions du secteur.





# CONSTRUIRE UN MODÈLE RÉSILIENT, VALORISÉ ET DURABLE

« S'adapter, se développer et pérenniser son exploitation face aux transitions »

## 01 PRÉSENTATION DE LA FILIÈRE

La filière porcine française est l'une des plus techniques d'Europe. Elle repose majoritairement sur des exploitations familiales, souvent en lien avec des coopératives ou groupements. Les éleveurs de porcs jouent un rôle clé dans la souveraineté alimentaire, l'économie rurale et la dynamique industrielle de l'ouest de la France.

### Quelques chiffres clés :

- Environ **10 000** élevages porcins en France
- Plus de **3 400** élevages en Bretagne, soit plus de **58%** de la production nationale
- **100 000** emplois directs et indirects en France
- La production porcine est la **1<sup>ère</sup>** filière animale française en volume

## 02 TENDANCES ACTUELLES (2025)

Les éleveurs doivent s'adapter à un marché en mutation, mais de nombreuses tendances ouvrent des perspectives durables et valorisantes :

### Valorisation par la qualité et l'origine

- Attention pour les porcs élevés sans antibiotique, nourris sans OGM, en plein air ou sous signes de qualité (Label Rouge, bio, démarches des coopératives...).
- Ces produits restent minoritaires, mais ouvrent de nouveaux débouchés pour ceux qui s'y engagent, à condition que le surcoût soit reconnu et soutenu.

### Attentes sociétales : contraintes ou opportunités ?

- Bien-être animal, environnement, santé... Les attentes sont fortes, mais la réalité de l'élevage reste mal connue.
- Cela crée une opportunité de pédagogie positive, en expliquant ce qui est déjà fait et en montrant l'évolution continue du métier.

### Pression économique et recherche d'autonomie

- Les éleveurs font face à une volatilité des charges importante (aliments, énergie, intrants).
- Des marges d'optimisation existent (alimentation, énergie, santé du cheptel), sources d'économies et de résilience.



### Diversification et nouveaux modèles

- Méthanisation, photovoltaïque, traitements des effluents, circuits courts, transformation...
- Certains éleveurs explorent de nouveaux équilibres économiques, plus intégrés au territoire.

### Contribution à la transition

- L'élevage porcin contribue à la valorisation des effluents, à la fertilisation locale, et à la production d'énergie renouvelable (biogaz, chaleur...).
- Des démarches émergent pour reconnaître cette contribution (labels RSE, filières responsables, bas carbone).

## 03 ANALYSE DES RISQUES

DILERS DU DIAGNOSTIC	RISQUES OBSERVÉS
VISION & STRATÉGIE DE L'EXPLOITATION	<p><b>Risque : Ne pas avoir de cap clair face aux incertitudes économiques</b>  <i>Volatilité des cours, incertitudes PAC, évolution des exigences filières. Une stratégie peu claire peut conduire à des choix subis plutôt que décidés.</i></p> <p>→ Le diagnostic stratégique permet de clarifier ses priorités, sécuriser ses débouchés et bâtir un plan d'action adapté à court et moyen terme.</p>
CONDITIONS DE TRAVAIL ET RELATIONS HUMAINES	<p><b>Risque : Une charge de travail physique et mentale qui fragilise la pérennité</b>  <i>Présence 7j/7, astreintes, pénibilité, difficultés de remplacement. Ces contraintes freinent l'installation, la transmission ou l'embauche.</i></p> <p>→ Des leviers existent : entraide, automatisation, délégation, amélioration de l'organisation, communication positive sur le métier. Le diagnostic permet de les identifier et d'en discuter concrètement.</p>
ENVIRONNEMENT ET GESTION DES RESSOURCES NATURELLES	<p><b>Risque : Pression croissante sur les effluents, l'eau et les intrants</b>  <i>Règlementations ICPE, nitrates, directives ZES, coûts croissants de traitement. Dépendance aux matières premières importées (soja, PFC...).</i></p> <p>→ Des solutions existent : valorisation des effluents, autonomie alimentaire, méthanisation, projets carbone... déjà mis en œuvre dans plusieurs élevages.</p>
PRATIQUES RESPONSABLES ET QUALITÉ DES PRODUCTIONS	<p><b>Risque : Ne pas être reconnu pour la rigueur sanitaire et les efforts réalisés</b>  <i>Surveillance accrue sur les antibiotiques, le bien-être animal, les conditions d'élevage. Risque d'image si la parole des éleveurs n'est pas entendue.</i></p> <p>→ En valorisant ce qui est déjà fait (biosécurité, ration, logement, suivi vétérinaire), l'éleveur peut mieux sécuriser ses débouchés et renforcer sa crédibilité.</p>
ANCRAGE TERRITORIAL ET DÉVELOPPEMENT LOCAL	<p><b>Risque : Déconnexion progressive entre l'élevage et la société locale</b>  <i>Opposition à certains projets, perte de visibilité du métier, image parfois déformée. Moins d'éleveurs = moins de lien avec le grand public et les jeunes.</i></p> <p>→ Recréer du lien local (portes ouvertes, communication, partenariats écoles, communes) permet de repositionner l'éleveur comme acteur central du territoire.</p>



## 04 ANALYSE DES ENJEUX

PILERS DU DIAGNOSTIC	RISQUES OBSERVÉS
<b>VISION &amp; STRATÉGIE DE L'EXPLOITATION</b>	<b>Donner une direction claire à son exploitation</b> Sans cap défini, on subit les variations de prix, les pressions réglementaires, ou les demandes de filière. Un projet stratégique bien posé permet de mieux choisir ses investissements, d'anticiper les transitions et de sécuriser sa transmission.
<b>CONDITIONS DE TRAVAIL ET RELATIONS HUMAINES</b>	<b>Faire du métier un choix durable et transmissible</b> Contraintes horaires, astreintes, pénibilité, isolement : autant de freins à la pérennité. Repenser l'organisation, déléguer, se faire remplacer, valoriser les compétences : autant de leviers pour préserver sa santé et attirer la relève.
<b>ENVIRONNEMENT ET GESTION DES RESSOURCES NATURELLES</b>	<b>Gagner en autonomie face aux contraintes environnementales</b> Effluents, eau, énergie, coûts des intrants : gérer ses ressources devient une priorité économique autant qu'écologique. Les exploitations les plus résilientes sont celles qui optimisent leurs cycles et intègrent les enjeux carbone et fertilisation dans leur pilotage.
<b>PRATIQUES RESPONSABLES ET QUALITÉ DES PRODUCTIONS</b>	<b>Être reconnu pour ce qu'on fait bien et mieux valoriser son élevage</b> Antibiorésistance, bien-être animal, traçabilité : les attentes augmentent. Formaliser, tracer et valoriser ses bonnes pratiques permet de sécuriser ses débouchés et d'améliorer son image.
<b>ANCRAGE TERRITORIAL ET DÉVELOPPEMENT LOCAL</b>	<b>Reprendre sa place dans le territoire</b> L'élevage porcin fait vivre l'économie locale mais reste souvent invisible. Renouer le lien avec les collectivités, les écoles ou les habitants renforce la reconnaissance du métier et ouvre de nouvelles opportunités.

L'accompagnement stratégique du Crédit Agricole aide à structurer ces enjeux, à poser un diagnostic clair et à construire un plan d'action adapté, pour renforcer la performance globale de l'exploitation.

## 05 ATTENTES RÉGLEMENTAIRES

La réglementation évolue, mais bien comprise, elle peut être un levier d'amélioration technique, de sécurisation financière et de gain d'efficacité.

SUJET RÉGLEMENTAIRE	DÉCRYPTAGE
<b>BIEN-ÊTRE ANIMAL</b>	<p><b>Enjeu : répondre aux attentes du grand public et des filières</b> Contrôles sur le logement, la densité, la contention, l'accès à l'eau, les soins, les indicateurs sanitaires.</p> <p><b>Opportunités pour l'exploitation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Moins de stress = moins de blessures, d'agressivité, de soins vétérinaires</li> <li>• Moins d'antibiotiques = meilleures performances sanitaires et économiques</li> <li>• Accès à des labels différenciants (Label Rouge, "Porc sans antibiotiques", démarche coopérative...)</li> </ul>





<b>PAC 2023-2027</b>	<p><b>Enjeu : accès aux aides conditionné à certaines pratiques</b> Écorégimes, diversification des cultures, prairies permanentes, couverts végétaux.</p> <p><b>Opportunités pour l'exploitation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Jusqu'à 80 €/ha en écorégime (source : ministère de l'Agriculture)</li> <li>Bonification pour les systèmes en bio, en zones herbagères ou HVE</li> <li>Encouragement aux pratiques économes (autonomie, rotations, sobriété)</li> </ul>
<b>DIRECTIVE NITRATES &amp; ZONES VULNÉRABLES</b>	<p><b>Enjeu : limiter l'impact sur la ressource en eau</b> Plans d'épandage, stockage, couverture des sols, périmètres de protection des captages.</p> <p><b>Opportunités pour l'exploitation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Optimisation du plan de fumure = économies d'engrais estimées à 20–25 €/ha/an (Chambres d'agriculture)</li> <li>Moins de pertes = meilleure efficacité des effluents</li> <li>Couverts = protection des sols + fourrages d'appoint possibles</li> </ul>
<b>DUER (DOCUMENT UNIQUE D'ÉVALUATION DES RISQUES)</b>	<p><b>Enjeu : anticiper les accidents et protéger les personnes</b> Obligatoire dès l'accueil d'un salarié, apprenti ou stagiaire.</p> <p><b>Opportunités pour l'exploitation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Réduction des accidents = gain de temps, sécurité renforcée</li> <li>Support pour transmission, recrutement, organisation à plusieurs</li> <li>Mise en valeur dans les audits qualité ou démarches filières</li> </ul>
<b>ÉNERGIE, ENVIRONNEMENT, CARBONE (ICPE, TRANSITION...)</b>	<p><b>Enjeu : encadrement des projets type méthanisation, photovoltaïque, stockage, carbone</b></p> <p><b>Opportunités pour l'exploitation :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Production de revenus complémentaires (ex : 20 à 40 €/MWh en injection méthanisation, label bas carbone entre 30 et 80 €/t de CO<sub>2</sub> évitée)</li> <li>Autoconsommation d'électricité = économie directe sur la facture</li> <li>Intégration carbone = meilleure image, nouveaux financements possibles</li> </ul>

Plutôt que de subir la réglementation, mieux vaut la comprendre et l'anticiper pour essayer de toujours en tirer parti : meilleure organisation, économies techniques, accès à des aides et financements, reconnaissance des efforts déjà engagés. Le diagnostic stratégique permet de prendre du recul sur l'ensemble de ces enjeux, de repérer les opportunités réglementaires activables, et de construire un plan d'action aligné avec la réalité de l'exploitation.

## 06 LABELS ET CERTIFICATIONS

Les labels et certifications sont des outils de reconnaissance de certaines pratiques agricoles : qualité, origine, environnement, nutrition, responsabilité. Ils peuvent renforcer la valeur du lait produit, ouvrir de nouveaux débouchés ou structurer une différenciation. Ils ne sont pas indispensables, mais peuvent être intéressants selon les ambitions, les débouchés visés ou les priorités de l'exploitation.

LABEL / CERTIFICATION	DESCRIPTION	DURÉE D'ENGAGEMENT	COÛTS ESTIMÉS	RETOMBÉES ÉCONOMIQUES	ORGANISMES CERTIFICATEURS
<b>LE PORC FRANÇAIS (LPF)</b>	Garantie d'origine France, traçabilité, engagement filière	1 an renouvelable	Inclus dans la relation avec le groupement	Renforce la relation client + image filière + outil de communication	INAPORC groupements /





<b>LABEL ROUGE</b>	Alimentation sans OGM, densité réduite, durée d'élevage plus longue, cahier des charges strict	3 ans renouvelables	Audit + contrôle : environ 1 000 €/an	+30 à +70 €/porc selon filière	INAO + organismes accrédités
<b>PORC SANS ANTIBIOTIQUES</b>	Engagement volontaire à élever des porcs sans antibiotiques après sevrage	Selon filière	Inclus dans les démarches filière	+5 à +20 €/porc (selon acheteur) + image GMS	Filières commerciales, coopératives
<b>PORC BIO</b>	Élevage en plein air, alimentation 100 % bio, densité plus faible, bien-être animal	Conversion 2 ans minimum, renouvelable annuellement	Environ 1 000 €/an + investissements	+100 à +200 €/porc selon marché	Ecocert, Certipaq, Agrocet...

S'engager dans un label, c'est avant tout un choix stratégique : il doit être cohérent avec le modèle de l'exploitation, ses clients, ses ressources humaines et techniques. C'est une opportunité parmi d'autres pour valoriser ses pratiques, pas une obligation. L'important est de connaître les options, leurs impacts, et de choisir ce qui a du sens pour soi.

## 07 POUR C'EST STRATÉGIQUE D'AGIR MAINTENANT (ET COMMENT S'Y METTRE) ?

Piloter un élevage porcin, ce n'est pas « juste » produire des porcs : c'est sécuriser ses revenus, optimiser son modèle, améliorer son quotidien, faire reconnaître ce qu'on fait déjà bien, et préparer l'avenir dans un contexte mouvant (marché, coûts, réglementation).

**Voici 5 bonnes raisons d'agir maintenant, avec des leviers simples à portée de main :**

### Avoir une vision claire = mieux décider

Savoir où l'on va, à 3 ou 5 ans, c'est éviter des investissements mal calibrés ou des décisions subies.

→ Levier : Demander un diagnostic stratégique gratuit avec le Crédit Agricole pour poser ses priorités, étape par étape.

### Gagner en qualité de vie = durer dans le métier

Optimiser son organisation, alléger les astreintes, améliorer les conditions de travail, anticiper une transmission.

→ Levier : Utiliser le diagnostic pour repérer des pistes concrètes (entraide, remplacement, automatisation, confort...).

### Être plus autonome = mieux résister aux aléas

Réduire sa dépendance aux aliments achetés, à l'énergie, aux intrants : c'est limiter sa vulnérabilité économique.

→ Levier : Réaliser un diagnostic environnemental (type GEEP) pour chiffrer ses marges de progrès techniques et économiques.





### Mieux valoriser son élevage = sécuriser ses débouchés

La qualité sanitaire, le bien-être, la traçabilité sont devenus des critères de marché.

→ Levier : Identifier les pratiques déjà en place, s'inscrire dans une filière différenciante ou coopérative valorisante.

### Être reconnu comme acteur du territoire

L'élevage porcin est souvent invisible alors qu'il fait vivre le tissu rural. Recréer du lien donne du sens et de la fierté au métier.

→ Levier : Participer à des événements agricoles locaux ou des actions collectives (portes ouvertes, pédagogie, projet communal...).

**VOUS N'ÊTES PAS SEUL POUR AVANCER : CONTACTEZ VOTRE CONSEILLER AGRICOLE POUR ACTIVER CES LEVIERS GRATUITEMENT, AVEC DES OUTILS SIMPLES, DES PARTENAIRES LOCAUX ET UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ.**

